



ISO 9001
ISO 14001
BUREAU VERITAS
Certification



INFORMATIVO

INCA
Metalúrgica Inca Ltda

DESDE 1949

Mococa, Outubro de 2022

Edição nº 198

Metalúrgica Inca proporciona treinamento de bombeiro civil ao técnico de segurança do trabalho

Página 3



Notícias da INCA no Openliga 2022

Página 9



UMA PESCARIA INESQUECÍVEL

Página 2

Quem fala com todo mundo, não fala com ninguém

Página 5

21 DE SETEMBRO - DIA DA ÁRVORE

Página 7

Recursos Humanos

UMA PESCARIA INESQUECÍVEL

Ele tinha onze anos e, cada oportunidade que surgia, ia pescar no cais próximo ao chalé da família, numa ilha que ficava em meio a um lago. A temporada de pesca só começaria no dia seguinte, mas pai e filho saíram no fim da tarde para pegar apenas peixes, cuja captura estava liberada. O menino amarrou uma isca e começou a praticar arremessos, provocando ondulações coloridas na água. Logo, elas se tornaram prateadas pelo efeito da lua nascendo sobre o lago. Quando o caniço vergou, ele soube que havia algo enorme do outro lado da linha. O pai olhava com admiração, enquanto o garoto habilmente, e com muito cuidado, erguia o peixe exausto da água. Era o maior que já tinha visto, porém sua pesca só era permitida na temporada. O garoto e o pai olharam para o peixe, tão bonito, as guelras para trás e para frente. O pai, então, acendeu um fósforo e olhou para o relógio. Eram dez da noite, faltavam apenas duas horas para a abertura da temporada. Em seguida, olhou para o peixe e depois para o menino, dizendo:

- Você tem que devolvê-lo, filho!

- Mas, papai, reclamou o menino.



- Vai aparecer outro, insistiu o pai.

- Não tão grande quanto este, choramingou a criança.

O garoto olhou à volta do lago. Não havia outros pescadores ou embarcações à vista. Voltou novamente o olhar para o pai. Mesmo sem ninguém por perto, sabia, pela firmeza em sua voz, que a decisão era inegociável.

Devagar, tirou o anzol da boca do enorme peixe e o devolveu à água escura. O peixe movimentou rapidamente o corpo e desapareceu. E, naquele momento, o menino teve certeza de que jamais veria um peixe tão grande quanto aque-

le. Isso aconteceu há trinta e quatro anos. Hoje, o garoto é um arquiteto bem-sucedido. O chalé continua lá, na ilha em meio ao lago, e ele leva seus filhos para pescar no mesmo cais. Sua intuição estava correta. Nunca mais conseguiu pescar um peixe tão maravilhoso como o daquela noite. Porém, sempre vê o mesmo peixe repetidamente todas as vezes que depara com uma questão ética. Porque, como o pai lhe ensinou, a ética é simplesmente uma questão de certo e errado. Agir corretamente, quando se está sendo observado, é uma coisa.

A ética, porém, está em agir corretamente quando ninguém está nos observando.

Essa conduta reta só é possível quando, desde criança, aprendeu-se a devolver o PEIXE À ÁGUA.

A história valoriza não como se consegue ludibriar as regras, mas como, dentro delas, possível fazer a coisa certa. A boa educação é como uma moeda de ouro: TEM VALOR EM TODA PARTE!

Expediente



INFORMATIVO

INCA
Metalúrgica Inca Ltda

Publicação interna da Metalúrgica Inca Ltda

Coordenação: Luís Américo Dal Bello, Mauro Rombes Magri e Regilene Araújo

Diretoria: Riad Xavier Jauhar

Jornalista: Fernanda Arantes MTb 57.561/SP

www.inca.ind.br

Segurança

Metalúrgica Inca proporciona treinamento de bombeiro civil ao técnico de segurança do trabalho

Mediante a necessidade de melhoria no PAE – Programa de Atendimento a Emergência da empresa, a técnico de segurança do trabalho Fabiana Afonso do Nascimento Ribeiro recebeu a oportunidade de aperfeiçoar seus conhecimentos participando do curso de Bombeiro Profissional Civil proporcionado pela instituição Vip Preventiva – Elite Heróis do Fogo, tendo como instrutores TST Francisco José Ribeiro Benevides e Enfermeiro Marcos Eduardo Rodrigues ambos bombeiros civil credenciados e habilitados na corporação dos bombeiros do estado de São Paulo.

O curso está sendo administrado aos sábados e terá duração na média de seis meses e será de extrema importância para a profissional de segurança do trabalho, tendo em vista que a mesma irá repassar os conhecimentos para a equipe de brigadistas da empresa.

Confira o conteúdo programático:

- Atividade Operacionais do Bombeiro Profissional Civil (AOBPC)
- Equipamento de combate a Incêndio (ECI) – Técnica do material
- Prevenção e combate de incêndio
- EPI – Equipamento de Proteção Individual
- EPR – Equipamento de Proteção Respiratória
- EPRA - (Equipamento de proteção respiratória autônoma).
- APH (Atendimento pré-hospitalar) (Primeiros Socorros)
- Salvamento Terrestre / Altura
- Produtos Perigosos
- Fundamentos da análise de riscos



Qualidade

Produto Abraçadeiras

Por Regilene Araújo

O produto abraçadeira é o grande carro chefe da empresa, hoje grande parte da nossa produção esta concentrada na fabricação desde item, um

produto com perfeito acabamento superficial com parafuso bicromatizado, indicando que as peças são zincadas de forma individual, fazendo com que a qualidade e durabilidade do produto seja ainda maior.

Atualmente temos para ofere-

cer ao mercado três modelos de abraçadeira, ou seja, temos a abraçadeira RSF, abraçadeira RSFM e também nosso ultima lançamento a abraçadeira tipo borboleta, vamos mencionar um pouco da aplicação de cada uma delas:



Abraçadeira RSFM

As abraçadeiras RSFM utilizam o mesmo sistema rosca sem fim que as abraçadeiras rosca sem fim perfuradas, porém dispõem de uma tecnologia a qual possibilita que seus componentes sejam mais leves, sem comprometer o torque ou sua funcionalidade assim com as abraçadeiras Maxtor, diferenciando – se pela gama de diâmetros para instalação.

PARA INSTALAÇÃO - deve-se primeiramente transpassar por dentro da abraçadeira, a mangueira ou o bocal de instalação. Em seguida basta acoplar o bocal ou a mangueira que deseja-se fixar, girando o parafuso com uma chave de fenda ou chave canhão, até fixar conforme desejado.



Abraçadeira RSF 9,5mm / 13,5mm

Abraçadeiras da linha ROSCA SEM FIM são indicadas na maioria das instalações residenciais ou industriais para instalação em mangueiras hidráulicas, de gás, jardim e irrigação, devido a sua ampla variação de diâmetros, podendo com isto, compensar variações de diâmetros dos bocais e mangueiras, através da sua grande capacidade de aperto.

PARA INSTALAÇÃO - Para uma correta instalação deve-se primeiramente transpassar por dentro da abraçadeira, a mangueira ou o bocal de instalação. Em seguida basta acoplar o bocal ou a mangueira que deseja-se fixar, girando o parafuso com uma chave de fenda ou chave canhão, até fixar conforme desejado.



Abraçadeira RSF Borboleta

As abraçadeiras da linha ROSCA SEM FIM BORBOLETA são indicadas na maioria das instalações residenciais ou industriais para instalação em mangueiras hidráulicas, de gás, jardim e irrigação, podendo atender as variações de diâmetros dos bocais e mangueiras, através da sua capacidade de aperto e sem a necessidade de ferramentas para instalação.

PARA INSTALAÇÃO - Para uma correta instalação deve-se primeiramente transpassar por dentro da abraçadeira a mangueira ou o bocal de instalação. Em seguida basta acoplar o bocal ou a mangueira que deseja-se fixar, girando o parafuso através da borboleta com a mão até fixar conforme desejado. Não necessita de ferramentas para instalação. Torque máximo de aperto: 35 kgf.cm (30 lbf.in) até fixar conforme desejado.

Comercial

Quem fala com todo mundo, não fala com ninguém

Por meio de seu posicionamento, você pode afastar ou atrair clientes. A escolha é sua

Por Joel Jota

Muitos acham que posicionamento se trata apenas de marketing e de comunicação, mas a grande sacada é entender o posicionamento como uma peça fundamental para as empresas ocuparem um espaço competitivo no mercado. Essas empresas sabem, mas acima de tudo de tudo, dominam dois fatores: melhor preço e a mais alta diferenciação de mercado. Saber o seu nicho é importante, dominar esses dois fatores é essencial. Al Ries, em seu livro *Posicionamento – A batalha por sua mente* afirma que: “Se você não puder ser o primeiro ou o segundo da sua categoria, então crie uma categoria para você liderar”.

Eu consegui aplicar esse conceito no meu negócio. Em 2019, construí uma posição que jamais alguém havia ocupado antes e que até hoje ninguém mais ocupou: a de maior banho de contraste no mar. Organizei um evento com mais de 2 mil pessoas e um dos momentos mais emblemáticos foi uma dinâmica que fiz na praia. Muitos treinamentos realizam dinâmicas de alta performance em sala de hotel, mas ninguém no mar. Isso só foi possível através do método que acabei de dizer, sobre criar uma categoria para ser o primeiro.

Assim como não existia uma categoria de energéticos, a Red Bull criou. Não existia uma categoria de barrinha de proteínas, a Power Bar criou. Não existia uma categoria de

banho de contraste no mar, eu criei. E justamente por sermos os primeiros a pensar, inovar, organizar e aplicar, viramos destaques em nossos respectivos segmentos.

Com quem você precisa competir?

Identificar com quem você vai competir e definir como você vai competir é uma questão fundamental para seu negócio dar certo. É comum ouvir sobre a necessidade de desenvolvermos competências, e isso é realmente fundamental, mas, é ainda mais importante deixar claro que a competência que precisamos desenvolver tem um objetivo: nos tornarmos mais competitivos no mercado.

O mundo é uma competição, nossas competências e habilidades cada vez que são aprimoradas, nos tornam únicos. Simples assim. Para isso, é necessário entender o que é valor e o que não é, e acima de tudo, para quem?

Entender as estratégias de seus competidores é um dos primeiros passos para você garantir um posicionamento relevante na mente do cliente. Isso fará com que você e sua empresa encontrem uma brecha, algo novo que ainda não foi resolvido e que ao mesmo tempo tem valor para o seu negócio. Saber como os concorrentes agem é fundamental, mas eu ainda prefiro saber como os clientes pensam, consomem e se comportam. Os pontos de valor são os elementos que os seus consumidores valori-

zam no processo de compra do seu serviço e produto. Os maiores players do seu mercado, aqueles que detêm uma grande parcela, sabem disso, pode acreditar.

O cliente está no centro

Lembre-se de que você vai analisar como seus competidores satisfazem os pontos de valor dos clientes a partir do ponto de vista do cliente ideal, não de qualquer consumidor.

Cliente ideal é um representante idealizado de cada um dos nichos que você trabalha. O processo de estudo e criação do cliente ideal é uma estratégia para compreender de maneira específica se o nicho que você atua tem potencial e tamanho de mercado endereçável. Quanto mais homogênea for a sua audiência (seguidores, leads e clientes que podem comprar ou recomprar de sua empresa), mais fácil será criar o cliente ideal e mais rápido o seu negócio vai crescer.

Outra experiência marcante que eu tive em relação a cliente ideal, foi quando eu estava na criação de um projeto High Ticket. Meu público-alvo foi definido pelos 100 clientes que mais investiram nos meus produtos no ano anterior. Foi um grande resultado com esforço relativamente baixo, já que esse grupo de pessoas eram homogêneas e já tinham tido experiências positivas anteriormente comigo. A maior de todas as armadilhas no posicionamento é não se posicionar.

Comercial

Nossa homenagem
àqueles que se dedicam a
surpreender e
conquistar novos
clientes, superando
os desafios diários
com confiança e
determinação

INCA
70
ANOS 1949-2019

1º de outubro
Dia do Representante
Comercial



Representantes aniversariantes



*Robinson (Rep. Rio G do Sul)
17 de outubro*



Rossano (Rep. Paraná) - 17 de Outubro



*Pablo (Rep. Rio G do Sul)
19 de Outubro*



*Eduardo (Rep.
São Paulo)
30 de Outubro*



Raimundo (Rep. Pará) - 31 de Outubro.

Meio AmbienteFonte: <https://escolakids.uol.com.br/datas-comemorativas/dia-da-arvore.htm>

21 DE SETEMBRO - DIA DA ÁRVORE

O dia da árvore é comemorado no Brasil no dia 21 de setembro. Essa data, que foi escolhida por estar próxima ao início da primavera, tem por objetivo conscientizar todos os membros da sociedade a respeito da importância das árvores para o meio ambiente e também para nós, seres humanos. Neste texto, mostraremos um pouco sobre suas características e alguns exemplos de utilização delas pelos seres humanos.

Característica das árvores

As árvores possuem caule do tipo tronco, e na parte superior observa-se sua copa.

Como sabemos, as árvores são organismos pertencentes ao reino Plantae, ou seja, o reino dos vegetais. Esses organismos são capazes de realizar fotossíntese, assim como a maioria dos outros seres encontrados no grupo. No processo de fotossíntese, as árvores são capazes de absorver a luz solar e o gás carbônico do ar e liberar, durante o processo, o gás oxigênio.

O termo árvore não é utilizado para referir-se a todos os grupos de plantas. As árvores caracterizam-se por serem plantas lenhosas de grande porte que apresentam um caule do tipo tronco. O tronco das árvores não possui ramificações na parte inferior, a parte superior é folhosa e forma a chamada copa. Diz-se que a árvore é copa baixa quando esta ocupa mais de 50% de sua altura total, bem como é copa alta



quando esta ocupa menos de 50% da altura total.

Importância das árvores

As árvores são essenciais para o meio ambiente e, conseqüentemente, para o equilíbrio do nosso planeta. Além disso, muitas árvores apresentam aplicabilidade econômica, sendo muito utilizadas pelo ser humano. A seguir citaremos algumas funções importantes das árvores para o meio ambiente e para a humanidade.

Para o meio ambiente

As árvores servem de abrigo para uma série de animais.

Servem de abrigo para uma grande quantidade de seres vivos. Muitos animais fazem morada nesses locais, como as aves;

Capturam gás carbônico da atmosfera, funcionando como reservatórios de carbono;

Fornecem alimento para vários organismos vivos, inclusive os seres humanos;

Ajudam a evitar a erosão do solo;

São responsáveis por melhorar a umidade relativa do ar devido à evapotranspiração. As árvores das florestas li-

beram grande quantidade de água por evaporação, ajudando na formação das chuvas e regulação do clima;

Fornecem sombra que ajuda a reduzir a temperatura do ambiente.

Para a humanidade

Fornecem madeira, que é usada como matéria-prima para a construção de móveis e casas;

Fornecem celulose, que é usada na fabricação de papel;

Algumas apresentam componentes importantes que podem ser utilizados na fabricação de medicamentos e de cosméticos;

Ajudam a barrar ruídos, sendo importantes nas áreas urbanas.

Percebemos, portanto, que as árvores são essenciais para o nosso planeta. Sendo assim, é fundamental preservá-las, estimular campanhas de reflorestamento, e também ensinar as pessoas sobre a importância desses seres vivos por meio da educação ambiental.

Árvores utilizadas pelo ser humano

Conheça a seguir algumas árvores que possuem uso econômico:

Muitas árvores apresentam frutos que são utilizados comercialmente.

Cacau: seu fruto é utilizado na indústria alimentícia e cosmética, sendo esse matéria-prima para o chocolate.

Mangaba: produz frutos que são consumidos pelo ser humano. Esses podem ser consumidos in natura e utilizados, por exemplo, para fazer sucos e sorvetes. Sua madeira é também usada para fazer lenha.

Ipê-amarelo: sua madeira é empregada na construção civil.

Pau-brasil: deu nome ao nosso país e foi amplamente explorada no passado. Possui madeira de alto valor comercial. Atualmente essa madeira é usada para fazer arcos de violinos.

Araucária: está ameaçada de extinção que possui madeira de valor econômico. Essa árvore também produz sementes, chamadas de pinhão, que servem como alimento.

Araribá: possui madeira com grande valor econômico, usada, por exemplo, na construção civil e naval, na carpintaria e na marcenaria.



Muitas árvores apresentam frutos que são utilizados comercialmente.

Aniversariantes

PARABÉNS!

ANIVERSARIANTES DE OUTUBRO



Jakeline Afonso Cabral Alves



Flávio de Souza Serafim



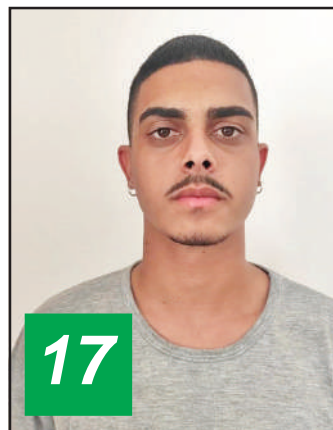
Felipe Moraes de Camargo



Luiz Vitor Silva Mariano



José Carlos da Silva Petreli Jr.



Guilherme da Silva Abelini



João Luis da Silva Evangelista



Luiz Felipe da Silva



William Faria Coelho Barbosa

ACESSE NOSSO SITE

<http://www.inca.ind.br>

Esportistas da INCA

Por Devilson Pereira

Notícias da INCA no Openliga 2022



Em setembro a equipe da Metalúrgica INCA disputou a terceira partida pela 1ª fase do Openliga das Empresas 2022 e segue em busca da classificação para a próxima fase.

3º jogo – INCA 1 x 2 Nutrimental (18/09/2022)

No 1º tempo foi um jogo mais bonito, tendo posse de bola a INCA tentava criar, enquanto isso, a NUTRIMENTAL criava as suas jogadas que eram neutralizadas pelo sistema defensivo adversário.

No final da etapa inicial, em

uma falta de longa distância, a INCA abriu o placar com uma bela cobrança do JOÃO VINÍCIUS.

Na volta para a 2ª etapa, a NUTRIMENTAL adiantou a sua equipe e a partir daí foi praticamente o tempo todo ataque contra defesa, a INCA teve apenas uma chance clara de gol num cabeceio e a sua defesa continuava se defendendo de forma impecável, até que no finalzinho, aos 21'23" numa desatenção da marcação sofreu o gol de empate, e minutos depois nos descontos do árbitro, acabou sofrendo a virada. Uma pena!

Escalação da INCA: Rogério; Guilherme, Rogério e Léo; Feijão, Maicon, Willian e Felipe (Renan (Ricardo)); Riad (Guiraldelli). Thiago e Luiz Flávio. Comissão Técnica: Devilson e Sidnei.

No próximo dia 09 de outubro a INCA estará em campo novamente e jogará todas as suas chances contra a Prefeitura de Monte Santo e uma vitória sem sofrer gols poderá garantir vaga para os mata-mata da competição. O jogo será às 08:50h na Associação Sabesp de Mococa SP e convidamos a todos para torcer.